

Spécialiste international de la nutrition-santé animale, EVALIS recherche pour son laboratoire LAREAL (65 salariés, +10% de croissance du CA en 2007) un :

## **Technico-commercial (H/F)**

pour accompagner son fort développement.

Sous la responsabilité du Responsable commercial, **vous avez pour missions de :**

- analyser le marché,
- construire une offre de services adaptée,
- prospecter, développer et fidéliser un portefeuille clients

### **Votre profil :**

BTS chimie, biochimie..., vous justifiez d'une expérience de 3 ans minimum dans la vente de produits alimentaires, d'hygiène, de santé...

Connaissance du domaine de l'analyse alimentaire et de la chimie appréciée.

Doté d'un bon relationnel, vous anticipez les attentes de vos clients et travaillez en lien étroit avec les équipes du Laboratoire.

[Rejoignez-nous pour contribuer au développement de LAREAL sur le marché !](#)

Lieu d'affectation : Vannes (56)

Contrat : CDI

### **Contact :**

- par courrier : EVALIS – LAREAL

A l'attention de Claude Charrêteur

Talhouët – 56520 Saint Nolf

- par mail : [contactrh@evalis.net](mailto:contactrh@evalis.net)